



Boekjaar 2025

Verdiepend bedrijfsvergelijkend onderzoek

Voorbeeld bedrijf

© Techniek Nederland, Woerden 2026

Niets uit deze uitgave mag worden verveelvoudigd en/of openbaar gemaakt door middel van druk, fotokopie, film, elektronisch, op geluidsband of op welke andere wijze ook en evenmin in een retrieval systeem worden opgeslagen zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van Techniek Nederland. De inhoud van deze publicatie is met de grootst mogelijke zorgvuldigheid samengesteld. Toch kan het risico van onduidelijkheden of onjuistheden niet geheel worden vermeden. Techniek Nederland sluit iedere aansprakelijkheid uit voor zowel de schade die mocht voortvloeien uit het gebruik van deze gegevens, als schade die zou kunnen ontstaan als gevolg van onvolledigheden, onjuistheden of onvolkomenheden in deze publicatie.

Techniek Nederland
Korenmolenlaan 4
3447 GG Woerden
T 088 543 27 90
E info@technieknederland.nl
W technieknederland.nl



Inhoud

Woord vooraf	4
Rapportcijfer	5
Aspect 1 winstgevendheid	7
Aspect 2 operationele efficiëntie	9
Aspect 3 financiële gezondheid	12
Aspect 4 vernieuwing en groei	14
Reflectie: wat doe je met dit rapport?	16
Hoe bespreek je dit rapport met bedrijfsleiding en adviseur?	17
Bijlage 1 winst- en verliesrekening	18
Bijlage 2 personeel	20
Bijlage 3 balans	22
Bijlage 4 kosten	23
Bijlage 5 langjarige gemiddelden	24
Bijlage 6 omzetverdeling	27
Bijlage 7 langjarige markttrends	28
Bijlage 8 operationele ratio's	30
Bijlage 9 financiële ratio's	31
Bijlage 10 hulpmiddelen	32
Colofon	33

Woord vooraf

De installatiebranche blijft sterk presteren

De Nederlandse installatiebranche laat opnieuw zien dat zij economisch sterk is. Ondanks geopolitieke onrust, economische onzekerheid en aanhoudende personeelstekorten blijft de vraag naar technische oplossingen groot. De energietransitie, verduurzaming van gebouwen, netcongestie en de groeiende behoefte aan technisch beheer zorgen voor een structureel aantrekkelijke markt in de segmenten woningbouw, utiliteit, industrie en infra.

Tegelijkertijd wordt ondernemen niet eenvoudiger. Loonkosten stijgen sneller dan veel installatiebedrijven hun productiviteit weten te verbeteren, het aantal productieve uren staat onder druk en netcongestie leidt regelmatig tot vertraging van projecten. Hierdoor nemen de verschillen tussen goed presterende bedrijven en de middenmoot verder toe.

Uit ons benchmarkonderzoek blijkt dat succesvolle installatiebedrijven niet per se de grootste bedrijven zijn. Zij onderscheiden zich door een scherpe focus op productiviteit, kostenbeheersing, klantselectie en de ontwikkeling van hun medewerkers. Deze bedrijven slagen erin om groei te combineren met gezonde rendementen en een sterke financiële positie.

Deze rapportage geeft inzicht in hoe jouw bedrijf presteert ten opzichte van collega-installateurs. We hopen dat de uitkomsten bijdragen aan nieuwe inzichten, waardevolle discussies en concrete verbeteracties voor de toekomst. Wij wensen je veel leesplezier en inspiratie toe.

Respons

Deze rapportage is gebaseerd op de gegevens van meer dan 125 installatiebedrijven.

Hoe vergelijken wij?

In het rapport vind je uitleg over verschillende overzichten. We vergelijken de individuele gegevens van het bedrijf altijd met de gemiddelden. Bij bedrijfsvergelijking gaat het om de opbouw van de exploitatie, de balans, de organisatiestructuur en de samenhang tussen verschillende ratio's. We vergelijken bedrijven op basis van hun eigen prestaties in het verleden, grootteklasse en activiteiten. Deze vergelijking laat zien waar ons eigen bedrijf verbetering kan boeken. Het gemiddelde bedrijf of het beste bedrijf kan dienen als norm om te streven naar verbetering. Zo krijgen we een idee van wat haalbaar is in onze branche en kunnen we realistische doelen stellen voor onszelf.

Is mijn bedrijf uniek?

De mix van activiteiten, de organisatiewijze en het beleid van de ondernemer vormen een unieke cocktail. Toch zijn voor de meeste bedrijven de volgende vuistregels van toepassing:

- 80% van de bedrijfskosten zijn loonkosten
- Alle installatiebedrijven zijn gebonden aan dezelfde cao; geen grote concurrentie op salarissen
- 70% van het personeel is montage-gebonden

Verbeteren

Dit rapport laat zien waar je bedrijf zich momenteel bevindt in vergelijking met wat er in de branche wordt gerealiseerd. De gepresenteerde normen zijn specifiek voor jouw branche en passen daarom goed bij je eigen bedrijf. Er zijn geen betere normen beschikbaar om je eigen doelen te stellen. Het vergelijkend onderzoek van bedrijven vormt de brug tussen je praktijk en de branche als geheel. Het daadwerkelijke verbeteren is de verantwoordelijkheid van het bedrijfsmanagement. Zij bepalen de koers en de prioriteiten.

Rapportcijfer

Hoe presteert je bedrijf ten opzichte van de branche?

Waar kijk ik af en wat kan ik leren van anderen?

De tabel op pagina 6 toont de verkorte winst- en verliesrekening ten opzichte van het gemiddelde. Daaronder staat de grafiek spreiding resultaat. Vraag jezelf af:

1. hoe verhoudt mijn winstpercentage zich ten opzichte van het branchegemiddelde?
2. waar wijken mijn kosten af?
3. maken we genoeg toegevoegde waarde?

Welk rapportcijfer krijgt mijn bedrijf?

Het bedrijf wordt op 4 aspecten beoordeeld, te weten:

1. winstgevendheid: hoe goed draait je bedrijf? (weging 30% van totaalcijfer)
2. operationele efficiëntie: hoe goed kan je bedrijf haar middelen en personeel benutten om een maximale output en kwaliteit te bereiken tegen minimale kosten? (weging 30% van totaalcijfer)
3. financiële gezondheid: hoe goed kan je bedrijf zijn financiële verplichtingen nakomen? (weging 30% van totaalcijfer)
4. groeipotentieel: is essentieel voor de levensvatbaarheid op lange termijn van je bedrijf. Hoe goed kan je bedrijf zich aanpassen aan veranderende marktomstandigheden? (weging 10% van totaalcijfer)

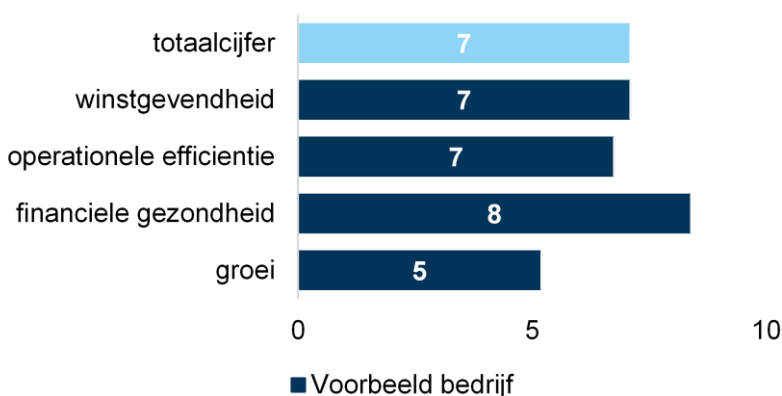
Ieder aspect is weer onderverdeeld in een aantal kengetallen. Er wordt zowel beoordeeld op de korte als op de langere termijn. Dat lichten we toe in de volgende hoofdstukken.

De tabel Totaal rapportcijfer hieronder toont jouw score op de vier aspecten.

Vraag jezelf het volgende af:

1. welke kengetallen springen er zowel positief als negatief uit? En wat is hiervan de reden?
2. wat zijn mijn top 3 verbeteringen waar ik binnen 1 jaar 30% beter in wil worden?
3. wat is mijn topprioriteit om mijn rapportcijfer te verbeteren?

Totaal rapportcijfer



Uitleg hoe je je bedrijf beoordeelt op basis van benchmark.

